



Brasil

TecPar DAY'22

14/09/22 | São Paulo

Agenda

- 1. Quem somos**
- 2. Como funcionamos**
- 3. Onde estamos no atual cenário**

Próximos para
você ir longe



Referenciais estratégicos

MISSÃO

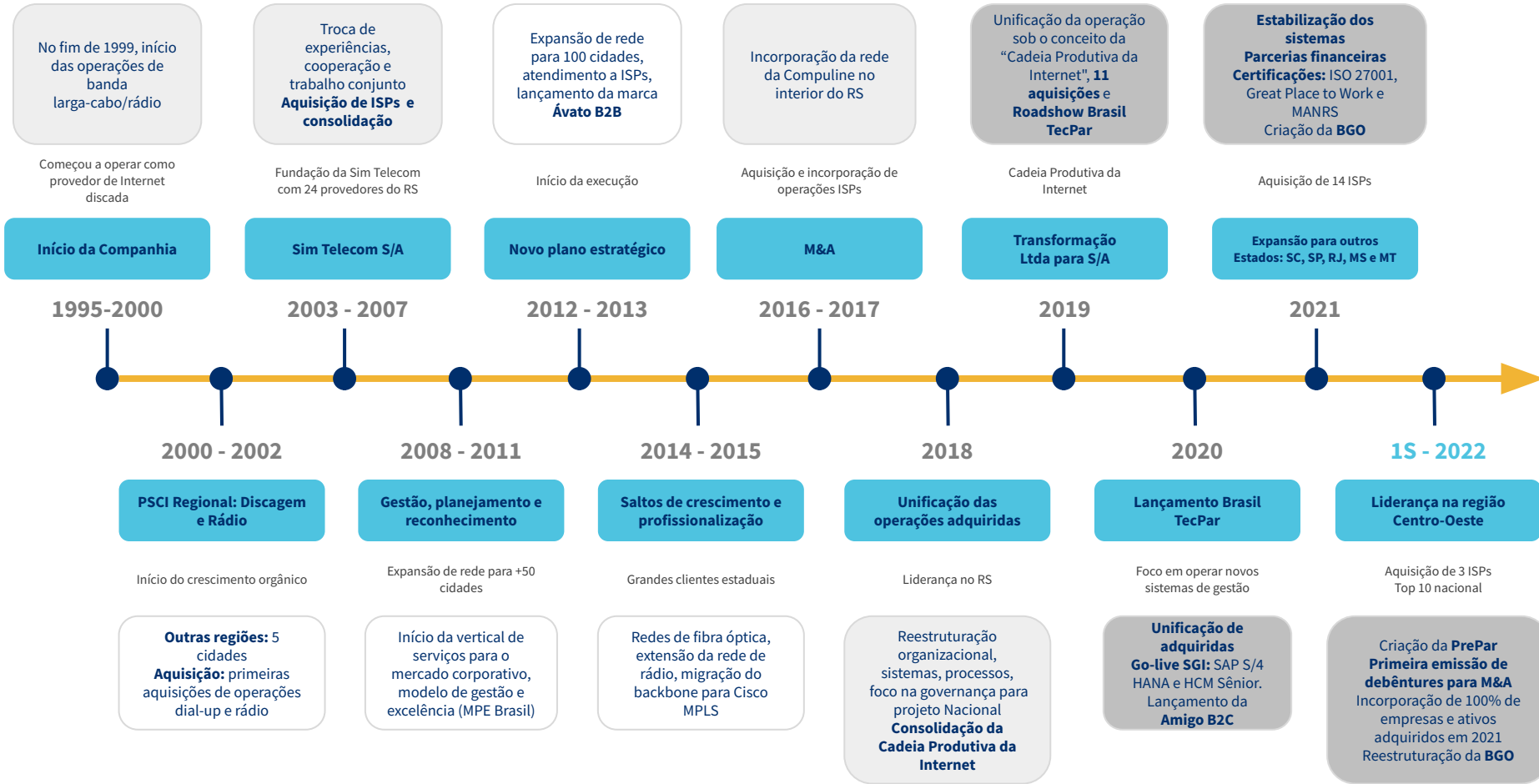
Simplificar a vida com tecnologia e conectividade

VISÃO

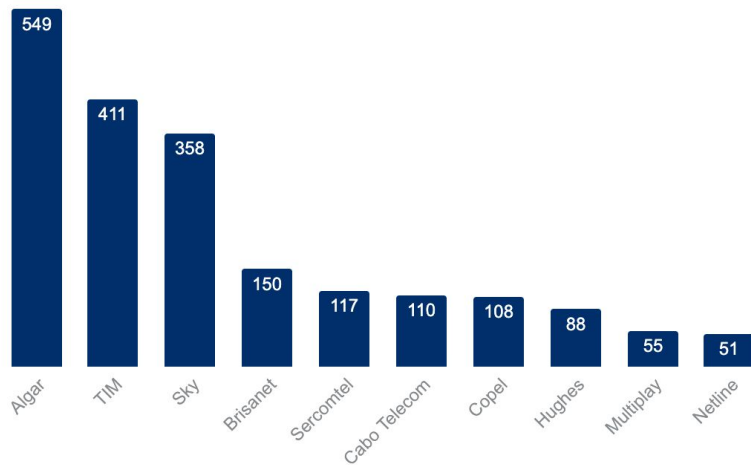
Até 2023, atender 1 milhão de serviços com excelência, na melhor plataforma de consolidação do mercado nacional.

VALORES

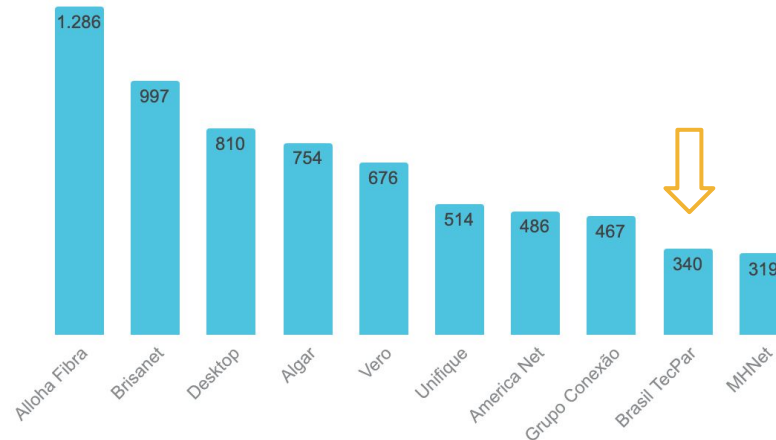
TRANSPARÊNCIA
CONFORMIDADE
DETERMINAÇÃO
SUSTENTABILIDADE
RELACIONAMENTO



Quantidade de acessos em 2017
(milhares)



Quantidade de acessos em julho/2022
(milhares)



Certificações e Reconhecimentos



Entre as melhores
empresas para se
trabalhar



Segurança da
Informação



MANRS

Adoção das
Melhores Práticas de
Roteamento

Parceiros estratégicos para Gestão e Governança



Melhores práticas de
governança



Auditoria Fiscal e
Contábil



ÁVATO

Mercado Corporativo e Governo

AMIGO
INTERNET

Mercado MPE e Residencial

 **Bereit**

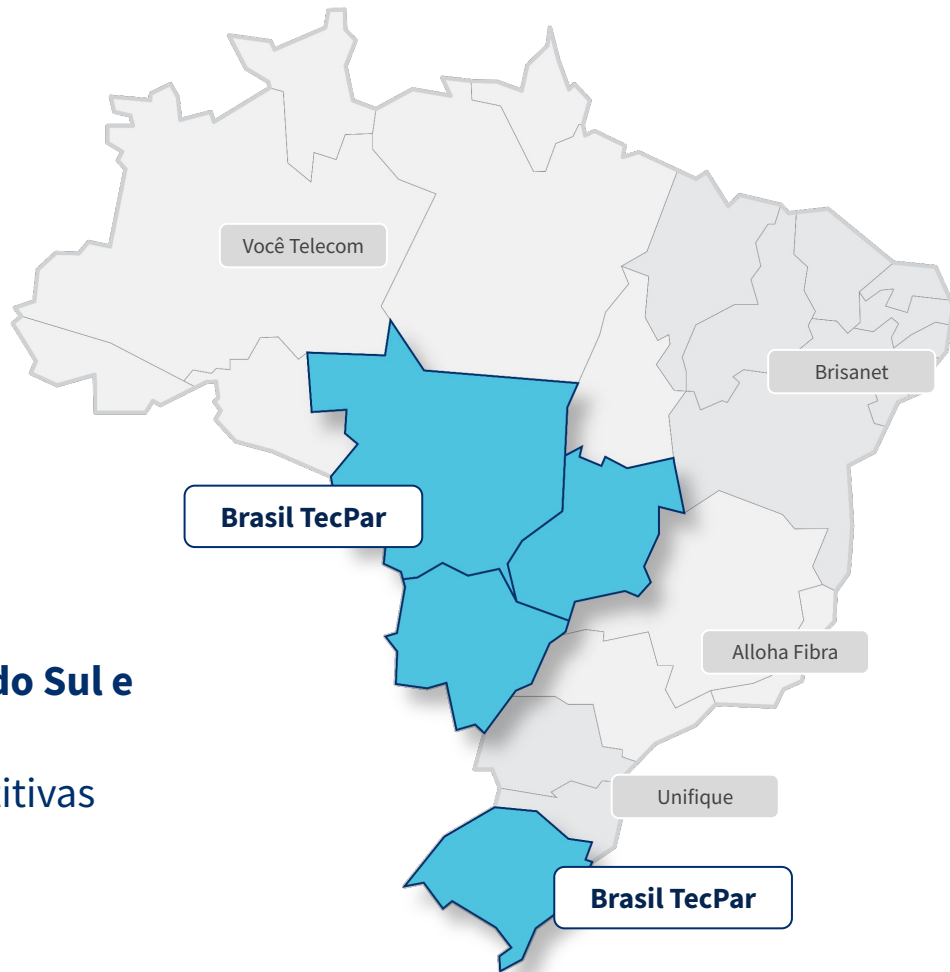
Projetos especiais de TI e Telecom

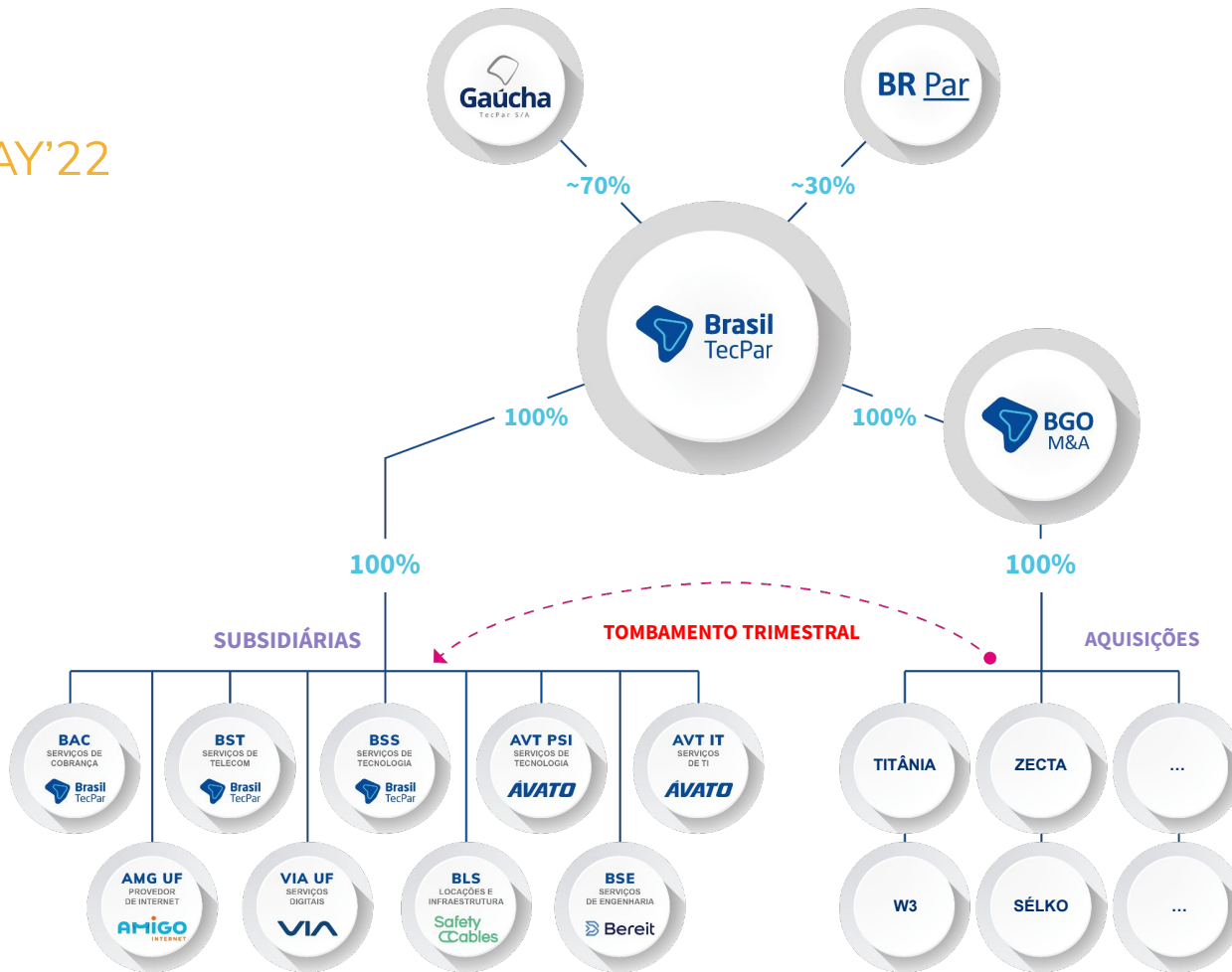
Safety
Cables Expanda suas conexões.

Monetização de ativos de telecom

Liderança
no Rio Grande do Sul e
Centro-Oeste
entre as competitivas

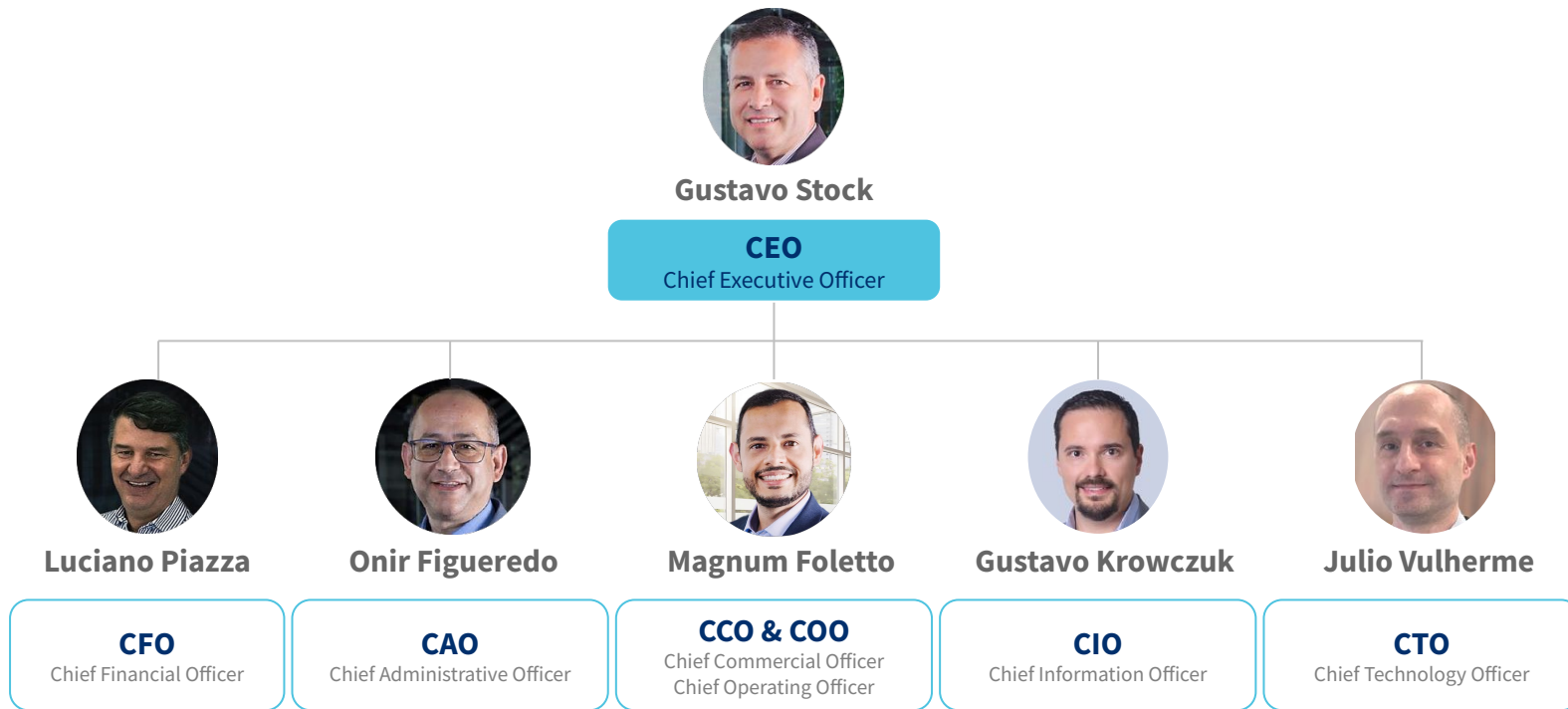
Fonte: teleco.com.br





Mapa de orientação estratégica





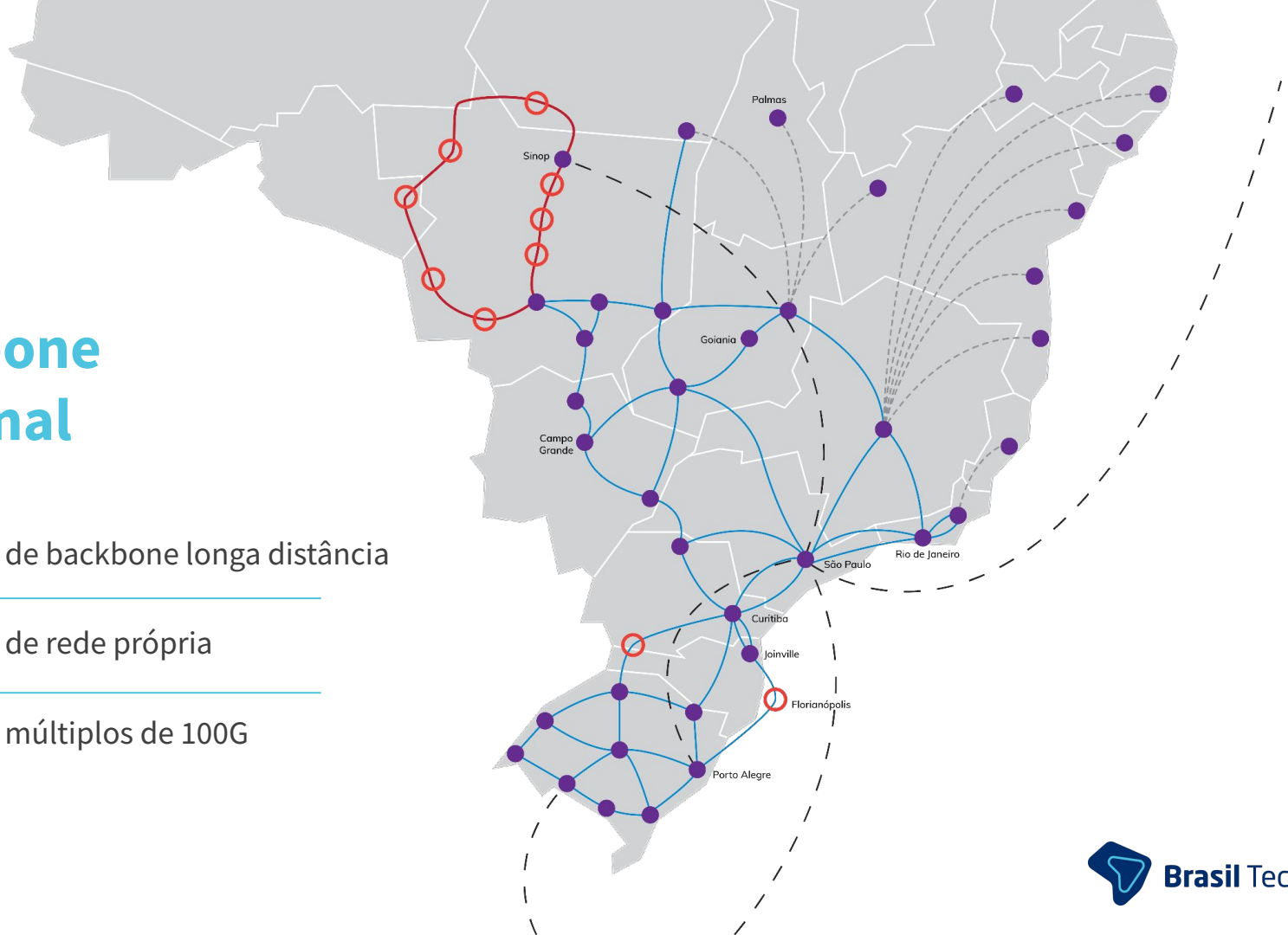
TECNOLOGIA

Backbone Nacional

+20.000 km de backbone longa distância

+10.000 km de rede própria

DWDM com múltiplos de 100G

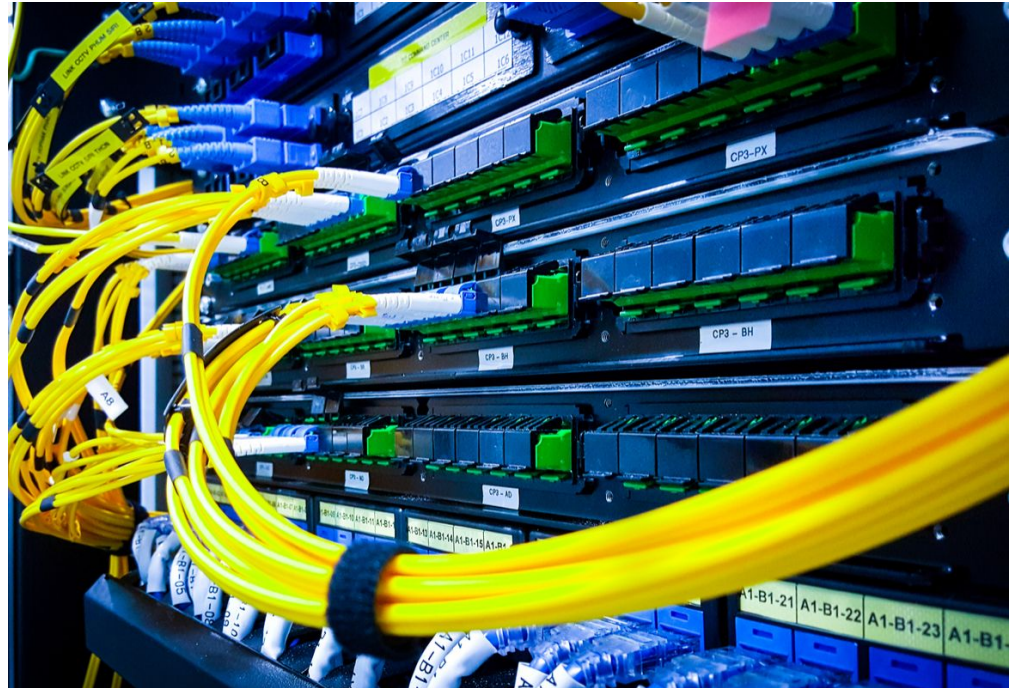


Rede FTTH

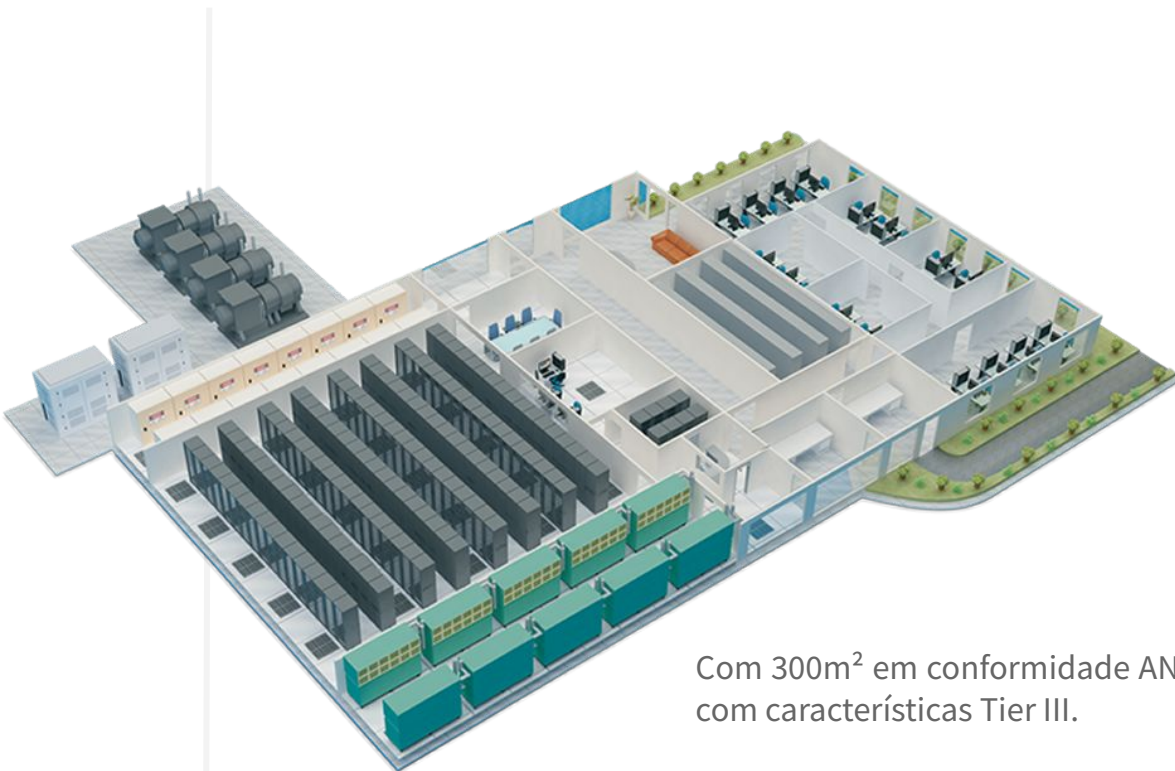
+2 milhões de Homes Passed

+18 mil ativos gerenciados

115 municípios cobertos



DataCenter Joinville



Geografia

Elevação de 18m em relação ao nível do mar;

Segurança Física

5 níveis de controle de acesso, energia Ininterrupta, climatização adequada, detecção e prevenção de incêndio;

Edificação

Moderna construção com uma benfeitoria isolada das demais dependências da edificação.

Com 300m² em conformidade ANSI/TIA/EIA-942 Tier II, com características Tier III.

Equipes Certificadas e Parceiros

FORTINET

vmware®

 Microsoft

 **TREND
MICRO™**

SOPHOS

 **HUAWEI**

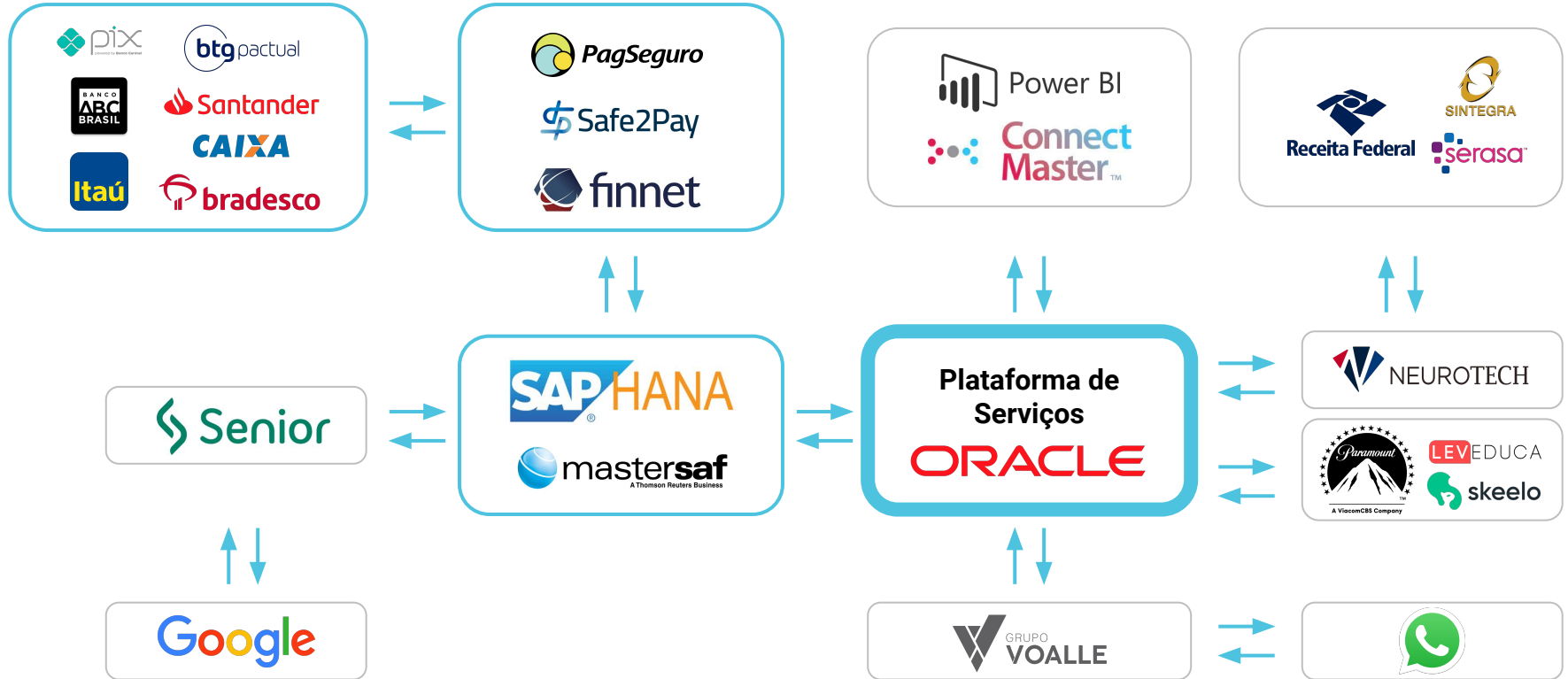

CISCO

DATAKOM

veeam



Sistema de Gestão Integrado



MERCADO

AMIGO
INTERNET



Internet



TV IP



Telefone



Wifi



Cabo Extra



APPs SVA

● Cobertura B2C





Acessos	+350.000
Ticket Médio	119,00
Churn 3T	1,5% - 1,6%

ÁVATO

Foco por segmentos B2B



PME

Relacionamento
centralizado
(virtual)



Empresarial

Relacionamento
Local/Regional



Atacado

Relacionamento
Nacional



Grandes Contas

Relacionamento
Local/Regional



Governo

Relacionamento
Estadual/Regional

ÁVATO

Portfolio B2B

:: Conectividade

:: Voz e Contact Center

:: Câmeras e IoT

:: Projetos Especiais

:: Cloud e Data Center

:: TI

:: Cyber Segurança

:: Experiência do Cliente

ÁVATO

B2B: Números e KPIs

Acessos	+10.000
Ticket Médio	+1.000,00
Churn 3T	< 1%

ADMINISTRATIVO



2.000 pessoas

- Sistema Senior;
- Diretrizes organizacionais e Manifestos;
- Onboarding;
- Intranet e Currents - rede social corporativa ;
- Programa de formação de talentos;
- Programa Valoriza (Benefícios flexíveis, PLR e RVI);
- Pesquisa de clima;
- Evento anual com lideranças;
- Equipe sênior na gestão da Segurança do Trabalho



Conformidade

- Gestão de todos os processos judiciais (aprox. 100)
- Contingenciamento processual - riscos provável/possível/remoto;
- Auditorias documentais de conformidade.



Suporte operacional

- Frota em torno de 500 veículos;
- Veículos em condições adequadas para atender a operação;
- Sistema de rastreamento veicular.



Gestão de Materiais

- Gestão profissional com indicadores utilizados pelo mercado (giro de estoque, cobertura ABC...);
- Célula MSR/RMA.



Qualidade, produtividade e resultados

- Geração/Acompanhamento de Indicadores;
- Auditoria constante de bases de dados e Indicadores;
- Monitoramento e controle diário do Planejamento Estratégico;
- Treinamentos em metodologias de gestão.



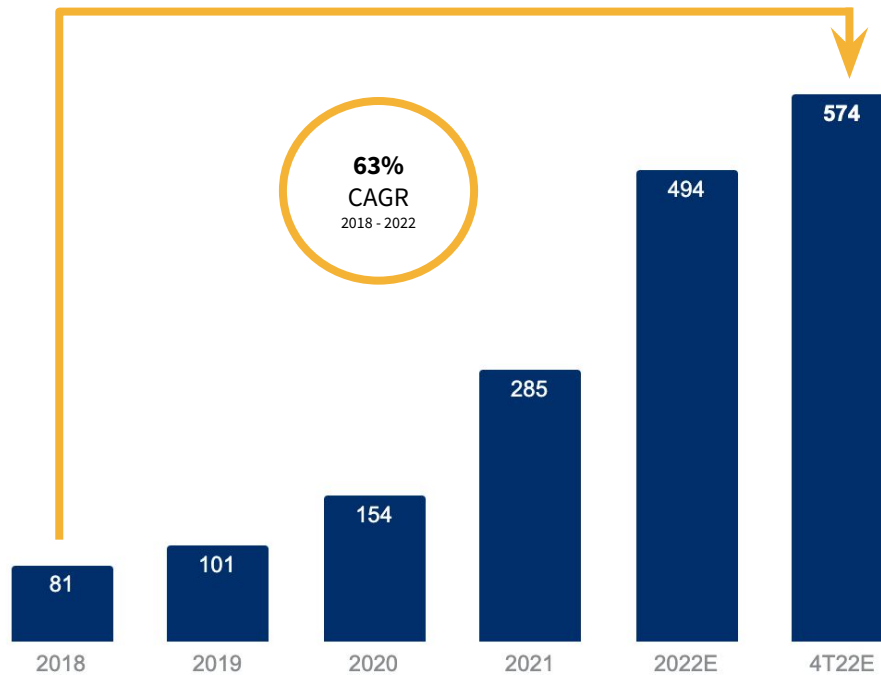
Boas práticas

- Comitê de LGPD;
- Comitê ESG;
- Comitê de Remuneração;

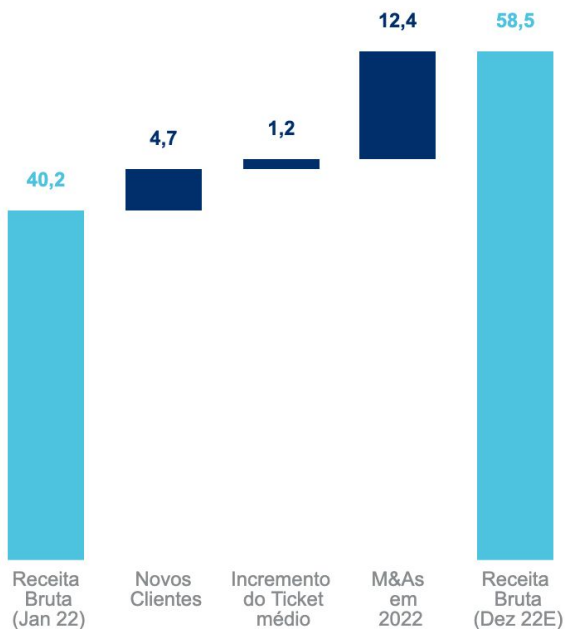
FINANCEIRO

Destques Financeiros

R\$ Million						Contratos assinados	
	2018	2019	2020	2021	2022E	4T22E	1T23E
Receita Líquida	81	101	154	285	494	574	739
<i>Crescimento Anual</i>		25%	52%	85%	73%	101%	29%
EBITDA Ajustado	25	35	60	117	207	249	338
<i>Margem EBITDA ajustada</i>	31%	35%	39%	41%	42%	43%	46%
Resultado Líquido	10	13	31	36	34	56	94
<i>Margem resultado líquido</i>	12%	13%	20%	13%	7%	10%	13%
Dívida Líquida	30	72	115	435	555	555	663
<i>Dívida Líquida/EBITDA</i>	1,2x	2,1x	1,9x	2,4x	2,1x	2,2x	2,0x

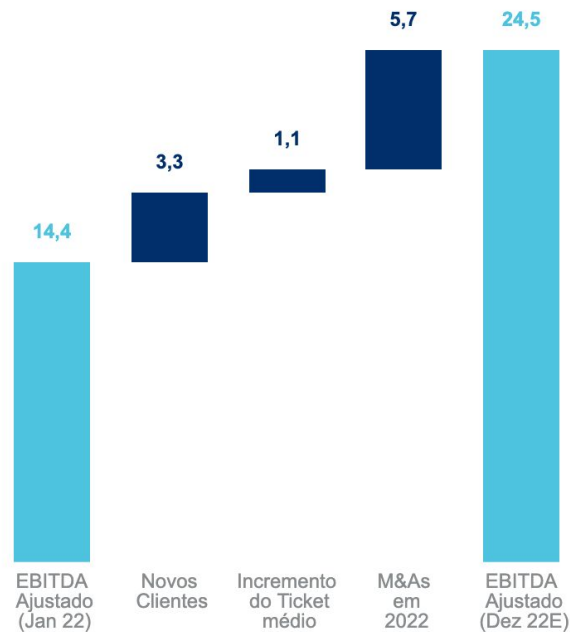


Evolução mensal da Receita Bruta (R\$ milhões)



Receita Bruta e EBITDA Ajustado

Evolução mensal do EBITDA Ajustado (R\$ milhões)



captação I: R\$ 450 MM

31/10/2021



captação II: R\$ 450 MM (R\$ 250 MM já realizado)

31/10/2022



captação III: R\$ 800 MM (debêntures incentivadas)

30/06/2023

R\$ Million	1T23E	2T23E
Receita Líquida	739	976
EBITDA Ajustado	338	446
<i>Margem EBITDA ajustada</i>	46%	46%
Resultado Líquido	94	127
<i>Margem resultado líquido</i>	13%	13%
Dívida Líquida	663	893
<i>Dívida Líquida/EBITDA</i>	2,0x	2,0x



Obrigado pela sua presença

